

二、 阅读

(50 题, 60 分钟)

第一部分

说明：51—72 题，每段文字后面有一到几个试题，请选择最恰当的答案。答案请涂在答卷上。

51 题



51. 下一站是哪儿?

A. 师范大学

B. 新街口

C. 双桥

D. 大西门

52 题



52. 田刚想告诉大家：

- A. 他没手机了
- B. 想买新手机
- C. 可打旧号码
- D. 现在的号码

53 题

招 聘

电话员 3 名：普通话好，会一些英语者优先，月薪 1000 元以上。无工作经验者优先者免费培训。
电话：13549868772

53. 电话员：

- A. 必须英语很好
- B. 应有工作经验
- C. 汉语发音标准
- D. 工资一千元整

54 题


酒楼转让

位于中心大街，人流量大，客源稳定，面积 400 平米。现转让。转让费面议。
13648795433

54. 酒楼主人：

- A. 要增加客源
- B. 不想再经营
- C. 要扩大面积
- D. 定好转让费

55 题



从： david@yahoo.com
日期： 2006 年 3 月 9 日 19:44
收件人： wenqi@hotmail.com
主题： 商务会
附件： 日程表.doc 27k

文奇：
发过去会议日程表，是我与钱总商定的。请你在日程表上加上对方的发言题目，然后再发回给我。

大卫

55. 收件人应该：

- A. 在附件上补充
- B. 去和钱总商量
- C. 把信发给文奇
- D. 准备会上发言

56 题

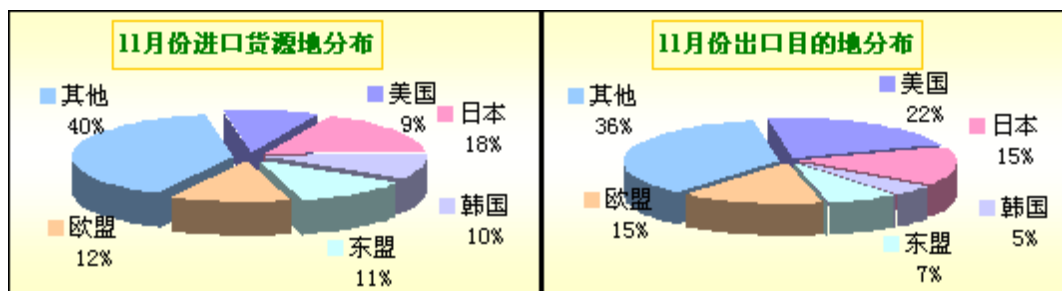
拨通 95588

工行服务到您家

您可以通过电话、网络进行外汇交易
电话银行：95588
网上银行：WWW.ICBC.COM.CN

56. 用 95588 可以：
- A. 把邮件寄到工行
 - B. 进入银行的网站
 - C. 请人到家里服务
 - D. 打电话买卖美元

57—58 题



57. 11 月中国的进口货源地，各国所占比例：
- A. 基本相当
 - B. 韩国与欧盟相同
 - C. 日本比美国多一倍
 - D. 欧盟、东盟、韩国依次递增
58. 11 月中国的出口目的地，各国所占比例：
- A. 欧盟多于日本
 - B. 与进口货源地相同
 - C. 日本比韩国多三倍
 - D. 欧盟比美国低 7 个百分点

61—62 题

工 作 日 历	
7 月 癸未年六月小	
8 星期二 初九	9: 00 见总经理, 谈四季度预算。
	9: 40 听三个小组汇报“314”投标工作进展 (已改到周四 9: 40)。 机动, 可处理一些信件。
	10: 20 与加拿大方面修改合同条款, 重签。
	12: 00 在“一洞天”宴请新加坡“三达”公司, 预订一桌, 席间谈专用工作服销售问题。
	2: 00 与供电局谈电力供应 (昨天已谈) 去新开发区施工现场处理问题。
	6: 00 下了班去火车站接岳母 (K762 次 6 车厢, 18: 36 到)。

61. 如果再有工作, 只能安排在哪一段时间?
- A. 9: 40—10: 20 B. 12: 00—2: 00
C. 2: 00—6: 00 D. 下班以后
62. 从这页日历中你能知道什么?
- A. 现在是四季度 B. 计划没有变动
C. 某合同有问题 D. 记的都是公事

63—64 题

家电: 卓越网 - Microsoft Internet Explorer

di d=jfjd010006&uid=w5793wdvet

卓越网 购物车 | 我的帐户 | 帮助中心

图书 | 影视 | 音乐 | 玩具礼品 | 家居·化妆 | 数码 | 手机 | 小家电 打造网上商店

兰仕 | 安吉尔 | 尚朋堂 | 红心 | 急捷 | 宝仕 | 科盛 | 佳能 | 卡西欧 | 艾美特 | ACA

华跃台灯HY-108

- 市场价: ¥35.00
- 卓越价: **¥27.00**
折扣: 77%, 省: ¥8.00
- VIP价: **¥27.00**
折扣: 77%, 省: ¥8.00
- 开具发票: 可开

[放入购物车](#)

- 华北地区1-2天发货
- 华东地区3-4天发货
- 华南地区5-7天发货

[具体确认您属于哪个地区请点击](#)

- 此商品不可以海外订购

我的购物车

[放入收藏夹](#) | [查看收藏夹](#)

⇨ 收藏夹里有1件商品

⇨ 您的购物车现有2件商品

总计: **¥45.5元**

[查看购物车>>](#)

63. 这个网站主要是干什么的?

- A. 分析市场
- B. 出售商品
- C. 收购家电
- D. 刊登广告

64. 这种台灯:

- A. 打折后卖八元
- B. 不能够开发票
- C. 各地同时收到
- D. 不往国外发货

车市观察

低档经济型轿车仍是目前车市的主力，价格竞争最为激烈。今年低档车降价有两个特点：

一是团体式降价。现在同一档次品牌间的连锁反应日益明显，牵一发而动全身。三月，奇瑞首先降价，紧接着是富康系列的降价，这又带动了捷达的降价。

二是颠覆式降价。往年的降价如果与今年相比，多少显得有些小巫见大巫。牡丹吉利的下降幅度高达 2.5 万，奇瑞风云系列今年两度降价，一次 1 万，另一次 2 万多元。近期广本飞度闪亮登场后，逼得丰田威驰跌了 1 万元，而千里马自排档的降价幅度也与丰田相当，其售价已跌进了 10 万元以内。

今年十月至明年年初，一些新车型还将陆续上市，目前车市已逐渐形成了买方市场。大多数车型产量大于销量，库存增加必然会驱使厂家增加促销力度，因此价格竞争依然会很激烈。

从日前对上海、北京、广州、武汉和成都进行的“轿车品牌和购买意向”调查中发现：表示想购买 10 万元以下低档车型的人占 22%，想购买 10 万到 20 万元中档车型的人为 42%，想购买 20 万到 30 万元的比例为 15%，而 30 万元以上高档车型的为 9%，至于豪华型轿车仍然是曲高和寡；另有 7% 的受访者尚未确定价格区间。这些数据显示出轿车市场的一个新的变化趋势。

65. 作者举捷达作例子是为了说明降价的：
- | | |
|--------|---------|
| A. 次数多 | B. 幅度大 |
| C. 车型多 | D. 互相影响 |
66. 本文中提到的今年降价幅度最大的车型是：
- | | |
|---------|-----------|
| A. 牡丹吉利 | B. 奇瑞风云 |
| C. 丰田威驰 | D. 千里马自排档 |
67. “买方市场”指的是市场：
- | | |
|---------|---------|
| A. 供大于求 | B. 买方人多 |
| C. 供需平衡 | D. 供不应求 |
68. 根据市场调查的结果，哪种档次的轿车将成为消费热点？
- | | |
|----------|----------|
| A. 中档轿车 | B. 高档轿车 |
| C. 经济型轿车 | D. 豪华型轿车 |

69—72 题

(信函一)

伊思达实业有限公司销售部经理

米奇先生:

本公司愿接受贵公司重新提出的报价,以每台200美元(纽约离岸价)订购500台易尔480型扫描仪,于11月14日装运。此项交易额高达100,000美元,本公司只有适量现金储备,占用资金三四个月将造成麻烦,故建议以30日有效期的信用证付款。若贵公司能同意上述建议,请根据双方已商定的合同文本,寄来销售合同。待合同生效后,本公司即开立信用证。

敬候回音。

此祝大吉!

大连志远有限公司采购部经理

齐建国 2005年7月17日

(信函二)

大连志远有限公司采购部经理

齐建国先生:

来函收悉。承蒙贵公司订购500台易尔480型扫描仪,不胜感谢。贵公司建议以30日有效期的信用证付款,但本公司无此先例。鉴于贵我双方有长期互惠关系,经董事会商定,我公司同意采纳该建议,完成交易。但这一做法仅适用于此项交易,不能作为今后交易的先例。随函附上此次订单的第974号销售合同,烦请贵公司签字后寄回,本公司再签字后生效。

此复,并颂商祺!

伊思达实业有限公司销售部经理

米奇 2005年7月24日

附件:第974号销售合同

69. 这两封信主要商谈的是什么问题?

- A. 合同文本
- B. 装运日期
- C. 付款方式
- D. 产品价格

70. 对于买方的建议,卖方怎样答复?

- A. 有礼貌地拒绝
- B. 有条件地接受
- C. 今后可以实行
- D. 待董事会商定

71. 根据这两封信,我们可以知道:

- A. 两个公司刚开始接触
- B. 上一次报价没有接受
- C. 这笔买卖可能做不成
- D. 买方外汇现金很充足

72. 关于这笔生意,接下来双方应该做什么?

- A. 再次报价
- B. 商议条款
- C. 开信用证
- D. 签定合同

第二部分

说明：73—84 题，每段文字中有若干个空儿，每个空儿右边有 A B C D 四个词语，请选择最恰当的词语。答案请涂在答卷上。

73—78 题

大学生打工不用交税吗？这个最近被激烈讨论的（73）其实暴露出人们对中国税收（74）的无知。北京地税局的通知上（75）写着：大学生打工收入应该交税。也就是（76），大学生的打工收入并未被排除在个人所得税的征收范围之（77）。大学生交税不是用不用交的问题，（78）交多少的问题。

73. A. 意见 B. 建议 C. 难题 D. 话题
74. A. 历史 B. 计划 C. 制度 D. 机构
75. A. 果然 B. 明明 C. 似乎 D. 也许
76. A. 说 B. 问 C. 写 D. 想
77. A. 内 B. 外 C. 中 D. 后
78. A. 就是 B. 还是 C. 而是 D. 或是

79—84 题

伦敦马可男装公司：

感谢来信查询男式风衣事宜。

本公司只生产各种布料，供应纺织品制造厂家，并不生产成衣，因而（79）接受贵公司的订货，深表歉意。然而，本公司愿（80）一家老牌的生产优质男装的工厂——蛇口百思纺织品公司，相信（81）公司可按贵公司设计的款式（82）符合欧洲标准的服装。

附上该公司的有关（83）。如贵公司愿三家合作，本公司愿负责保障该公司生产中所需的（84）。

祝生意兴隆！

广东华美纺织贸易公司

79. A. 无暇 B. 乐意 C. 未能 D. 一再
80. A. 学习 B. 兼并 C. 新建 D. 推荐
81. A. 该 B. 贵 C. 本 D. 我
82. A. 销售 B. 制造 C. 进口 D. 宣传
83. A. 资料 B. 声明 C. 决定 D. 问题
84. A. 设计 B. 技术 C. 布料 D. 成衣

第三部分

说明：85—94 题，两组多项匹配题。每组有 ABCD 四段短小的文字材料，请判断哪个问题或句子分别与哪段材料有关系。答案请涂在答卷上。

85—89 题

你们的总公司想再租一处办公地点。请带着下面的问题查一下招租启事。

例如：哪一处的出租面积最大？ 最恰当的答案是 A。

- 85. 哪一处交通最便利？
- 86. 哪一处上网条件最好？
- 87. 哪一处的停车条件最好？
- 88. 哪一处的科技环境较好，而且房价较便宜？
- 89. 哪一处是高层建筑？

A

银基花园招租

位于大钟楼商业区的黄金地段，高楼环抱中的花园式办公小别墅。日租金：4.5 元/平方米。出租面积 9000 平方米。园内有充足的免费停车位。欢迎电话或上网垂询。

电话：86312456

网址：www.yjhy.com

B

中山写字楼热租

地处中山 IT 园区，靠近四大学院和图书情报中心，914 路公交车直达。入驻商户可享受中山科学园区的系列优惠政策。2.5-2.8 元/平米/天，免物业费。年底前入住，免一个月房租。

招租热线：80478265

C

利佳商务中心

紧邻四元桥，靠近地铁站，多路公交车交会处，驱车去机场只需 15 分钟。庭院式低层写字楼，4800 平方米写字间，每天 3.5 元/平方米。与收费停车场仅一街之隔。

热线招租：80974217

网址：www.ljshw.com

D

白云商务港

位于白云湖西侧的专用写字楼，35—1000 平方米不等。二十二层整层招租，提供顶层花园。宽带入户，写字楼内部局域网免费。每天 1.8 元/平方米。

热线招租：60489614

90—94 题

请确定哪个句子和哪段文字有关系。

例如：1923 年以前，中国有商标而没有商标法。 最恰当的答案是 D。

- 90. 不同的国家及有关国际组织对注册商标有不同的规定。
- 91. 中国商标的发展历程。
- 92. 注册商标时可运用的策略。
- 93. 有的商标比看得见的财产更值钱。
- 94. 有些商标是有名无实的。

<p>A</p> <p>商标是企业最重要的无形资产。国际上一些著名企业历来十分重视对商标价值的评估，如“可口可乐”商标价值 360 亿美元，超过其有形资产，相当于年营业额的 4 倍。中国企业是从 20 世纪 90 年代初开始对其商标进行评估的，如“青岛啤酒”商标价值 8 亿元人民币。</p>	<p>B</p> <p>中国商标注册必须遵循“自愿申请注册”和“申请在先”原则。进入国际市场的商品，企业必须向所在国申请注册。各国各有各的商标注册制度。根据《商标注册条约》，企业可以直接向世界知识产权组织申请国际注册，但企业所属的国家须先参加《保护工业产权巴黎公约》。</p>
<p>C</p> <p>商标注册切记：1. 抢先申请。这是为了预防相关企业抢注商标。2. 按时续展。如果有效期满后不及时续展，就可能被他人抢注。3. 防御注册。要对发音或图形相近的商标进行防御性注册，如在注册“娃哈哈”的同时便注册“娃娃哈”、“哈哈娃”等商标，尽管后两种产品还没问世。</p>	<p>D</p> <p>中国最早的成形商标是北宋时刘家功夫针铺的“白兔”商标。明清以后，商标普遍使用，如“张小泉剪刀”等。1923 年，中国有了《商标法》。1983 年《中华人民共和国商标法》开始实施。到 2001 年底，中国累计有效注册商标量已居世界前列。</p>

第四部分

说明：95—100 题，读后写出简要的回答。每题的答案只能用 1—10 个字。答案请写在答卷上。

95—100 题

请阅读《中国四达进出口公司售货合同》后回答下列问题。

例如：合同是在哪里签字的？ 最恰当的答案是： 深圳

95. 合同双方买卖的是什么商品？
96. 这批货在到达香港之前应先付多少元人民币？
97. 如果发生了人力不可抗拒的事故，卖方不能按时交货，应该由哪个部门出具证明？
98. 货物到达后，如果买方对货物的质量不满意，应在多少天之内向卖方提出赔偿要求？
99. 如果交货后 3 天内买方不能付清全部货款，卖方怎么办？
100. 如果买卖双方不能解决贸易纠纷，必须服从哪个机构的裁决？

中国四达进出口公司

售货合同

卖方：中国四达进出口公司

地址：北京市朝阳区呼家楼居和五里 17 号

电话、传真： 86—10—67425588

买方：华奇国际贸易有限公司

地址：香港九龙尖沙嘴西科学馆道 32 号，西

康宏广场南座 8 楼 105 室

电话、传真： 852—26884809

合同号码：CN01C068754

签订日期：2005 年 11 月 18 日

签约地点：深圳

买卖双方同意由卖方出售、买方购进下列货物，并按下列条款签订本合同：

1、品名、数量、价款

商品名称、规格	数量	单价（元/MT）	金额
28g 条纹牛皮纸 70×100cm	80MT	¥ 5025.00 FOB 天津 伍千零贰拾伍元	¥ 402000.00 FOB 天津 肆拾万零贰千元整

2、包装：标准包装。

3、保险：由买方负责购买。

4、装运地：天津港。

5、目的地：香港。

6、装运期限：2005 年 12 月 2 日前。

7、付款条件：电汇。合同签订后 1 周内，预付 50% 货款。交货后 3 天内付清全部货款。

8、商品检验：由国家出入境检验检疫局所签发的《中国商品检验证》作为所交货物质量合格的依据。

9、不可抗力：由于人力不可抗拒的事故，使卖方不能在合同期限内交货，卖方不負責任。

但是卖方应及时通知买方；如果买方提出要求，卖方应在 15 天内以挂号函向买方提供由中国贸易促进委员会所出具的证明，证明事故的存在。

- 10、**异议索赔：**如果卖方不能在合同规定期限内把货物装上船，除非是人力不可抗拒的原因，买方有权在合同到期后撤销未履行部分的合同。如果货物到达目的口岸时买方对货物质量有异议，可以凭公证机构出具的检验报告，在货到口岸 30 天内向卖方提出赔偿要求。卖方将根据实际情况考虑理赔或者不理赔。凡由于不可抗力造成或属于保险公司责任范围内的一切损失，卖方概不受理。如果买方不能在合同规定期限内预付规定的货款，卖方可以撤销合同或延期交货；如果买方在卖方交货后不能按合同规定期限付清全部货款，卖方有权提出赔偿要求。
- 11、**仲裁：**一切与本合同有关之争执，应由双方通过友好方式协商解决。如协商不能解决，须提交对外贸易仲裁委员会，按照仲裁会所制定之暂行条例进行仲裁。由仲裁会所做之决定为双方处理争执之最终决定，双方均应接受。仲裁费用除非仲裁会另有决定，应由败诉一方负担。

买方：华奇国际贸易有限公司
(盖章、签字)

卖方：中国四达进出口公司
(盖章、签字)

阅读考试结束。